

FORMATION S'approprier son prix de vente en élevage en AB

Objectifs

Comprendre les mécanismes de fixation d'un prix de vente; Imaginer des scénarii et des stratégies de commercialisation en fonction de la rémunération souhaitée et de ce qui est envisageable et possible par chaque éleveur-se; Retrouver des marges de manœuvres et de l'autonomie décisionnelle sur les exploitations agricoles.

Enjeux

Le contexte économique mondial actuel accentue la variation de nombreux prix (intrants, prestations, matières premières, circulation...). Calculer ses prix de revient devient indispensable pour les éleveur-se-s, afin de s'adapter à ses fluctuations en toutes connaissances de causes et de développer leurs propres stratégies de commercialisation : ils peuvent avoir une très bonne technicité et conduite de leurs entreprises, mais si le système de commercialisation ne permet pas de couvrir les charges courantes, les investissements dans le matériel et autres nécessités, le salaire des employés et le revenu des éleveur-se-s, alors l'entreprise ne sera pas résiliente et viable économiquement. Pour reprendre la main et choisir efficacement leurs stratégies de commercialisation, les prix pratiqués doivent être justes, réfléchis et construits. C'est dans ce sens que se construit cette formation.

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Contenu

Module n° 1 - 7h00

Objectifs pédagogiques : Définir ce qui compose le prix de revient; Comprendre le fonctionnement de l'outil support aux échanges; Faire le point sur ce que chaque ferme prend actuellement en compte et ce qu'il y aurait à intégrer / modifier (quelle rémunération du travail ? Quelle prise en compte des aléas climatiques et économiques ?...).

Contenus :

Tour de table, présentation et attentes.

1 - Les spécificités du métier d'éleveur-se. Un cycle d'exploitation qui nécessite beaucoup de ressources financières.

Comment finance-t-on ces besoins pour disposer d'une bonne trésorerie ? La couverture du risque, et notamment des aléas climatiques, quid de son financement ?
2 - Le prix de revient : késako ? Différence avec les coûts de production. Passer d'une démarche de constat à une démarche de projection et d'anticipation.

3 - Découverte de l'outil PRIX de REVIENT. Présentation du tableur dans son ensemble.

4 - La rémunération du travail dans la définition du prix de revient. Quelle rémunération pour l'éleveur-se ? La rémunération des salariés. Exercice d'entraînement.

5 - Synthèse de la journée. Où en sommes-nous ? Quelles sont les notions importantes ? Que reste-t-il à voir ?

Modalité d'enseignement

présentiel

Méthodes et moyens pédagogiques

Présentation pwp. Outil de calcul (mis à disposition ensuite). Echanges entre l'intervenant et les éleveur-se-s.

Modalités d'évaluation des acquis

Quizz

Dates, lieux et intervenants

20 mars 2025

09:30 - 17:30 (7hrs)

1215 Izura Azmeko errepede

64120 Ostabat-Asme

21 mars 2025

09:30 - 17:30 (7hrs)

1215 Izura Azmeko errepede

64120 Ostabat-Asme

Ninon Rabeyrolles, animatrice technique BLE et Richard Laizeau, consultant formateur SAS AR2L

Ninon Rabeyrolles, animatrice technique BLE et Richard Laizeau, consultant formateur SAS AR2L

Infos complémentaires



Durée de la formation 2 jour(s)

Date limite d'inscription 18/03/2025

Tarifs

Adhérent 0*€

Non adhérent 0*€

Non agricole 180€

* sous réserve d'obtention du fond VIVEA

Plus de renseignements

Ninon Rabeyrolles, animatrice technique
- 06 37 11 44 96

ble.ninon.rabeyrolles@gmail.com

Civam BLE - 1215 Izura Azmeko

errepedea - 64120 Ostabat / Izura

N° d'organisme de formation :

75640428364

Personne en situation de handicap ou avec contraintes : nous contacter pour évaluer la possibilité d'adaptation des modalités de formation à votre situation.
Contact : Thomas Erguy - 05 59 37 25 45.

Conditions générales de formation :

<https://www.civam.org/ble-paysbasque-bio/actions/recueil-et-partage-dinformations/>

Version 01/25

Taux de satisfaction : (base 2024) - formations générales : 97,3%, en prod. animale : 96,2%%



Modalités d'accès : GPS : 43.25604, -1.0713551

[Conditions générales de formation](#)

[Règlement intérieur](#)