

S'approprier son prix de vente en AB (toutes productions)

Objectifs

Comprendre les mécanismes de fixation d'un prix de vente. Retrouver des marges de manoeuvre et de l'autonomie sur les fermes.

Enjeux

Dans un univers marketing, où la notion de prix ne veut plus rien dire, dans la réalité économique des fermes avec des hausses fulgurantes des prix de matières premières, le prix est le seul axe de pérennité. Les producteurs peuvent être de très bon techniciens, si les prix pratiqués ne permettent pas de faire face aux charges courantes, à la couverture du renouvellement du matériel, au salaire des employés, et d'eux même, les difficultés arrivent vites. Pour reprendre en main, le fonctionnement et la gestion des fermes, les prix pratiqués doivent permettre une juste couverture des éléments pré définis.

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Contenu

Module n° 1 - 7h00

Objectifs pédagogiques : Définir ce qui compose le prix de revient, Comprendre le fonctionnement de l'outil support aux échanges, Faire le point sur ce que chaque ferme prend actuellement en compte et ce qu'il y aurait à intégrer / modifier (quelle rémunération du travail pour le producteur ? ...)

Contenus :

Tour de table, présentation et attentes.

a) Les spécificités du métier d'agriculteur

-Un cycle d'exploitation qui nécessite beaucoup de ressources financières. Comment finance t'on ces besoins, pour disposer d'une bonne trésorerie ?

-La couverture du risque, et notamment des aléas climatiques, quid de son financement ?

b) Le PRIX DE REVIENT

-c'est quoi un prix de revient

-différence avec les coûts de production

-passer d'une démarche de constat à une démarche de projection, et d'anticipation

c) Découverte de l'outil PRIX de REVIENT. Présentation du tableur dans son ensemble

d) La rémunération du travail dans la définition du prix de revient. Quelle

rémunération pour l'agriculteur ? La

rémunération des salariés. Exercice d'entraînement

e) Synthèse de la journée.

Module n° 2 - 7h00

Objectifs pédagogiques : Savoir intégrer / anticiper le coût des équipements et autres charges de la ferme, Etre capable de construire sa propre clé de répartition, Etre capable d'utiliser l'outil pour calculer son prix de revient et identifier les leviers d'action sur sa ferme

Contenus :

Réponse aux questions des éléments appris la veille.

a) Le financement des équipements.

Le matériel, les bâtiments, les installations spécifiques. Quid des cultures pérennes et des troupeaux ?

La notion de valeur de renouvellement, élément clé du système

Exercice d'entraînement

b) La clé de répartition. Définition, et méthodologie de construction

c) Les autres charges de la ferme. Intégration dans l'outil, méthode de projection

Exercice d'entraînement

d) Passage du prix de revient au prix de vente. Quels éléments doit-on encore prendre en charge ?

e) Eléments méthodologiques de mise en oeuvre sur vos fermes. Comment je

commence à utiliser l'outil prix de

revient ? Quels sont les éléments nécessaires à rassembler ? Je démarre son utilisation

f) Synthèse de la journée. Les acquis.

Tour de table de satisfaction. Interrogations pour la 3ème journée

Module n° 3 - 7h00

Objectifs pédagogiques : Etre capable d'utiliser l'outil pour calculer son prix de revient et identifier les leviers d'action sur sa ferme, Etre capable d'argumenter ses choix de gestion

Contenus :

Tour de table des questions suite aux deux premières journées en début de mois.

Rappels : révision des différents onglets et réponses aux questions à chaque étapes

(temps de travail, équipements,

autres charges, clés de répartition, pondération, prix de revient)

Infos complémentaires



Durée de la formation 2 jour(s)

Tarifs

Adhérent 0*€

Non adhérent 0*€

Non agricole 180€

* sous réserve d'obtention du fond VIVEA

Plus de renseignements

Marlène Aucante, animatrice technique

CIVAM BLE - 06 27 13 32 34

ble.marlene.aucante@gmail.com

Civam BLE - 1215 Izura Azmeko

errepeidea - 64120 Ostabat / Izura

N° d'organisme de formation :

75640428364

Personne en situation de handicap ou ayant des contraintes : nous contacter pour évaluer la possibilité d'adaptation des modalités de formation à votre situation.

Conditions générales de formation :

<https://www.civam.org/ble-paysbasque-bio/actions/recueil-et-partage-dinformations/>

Taux de satisfaction : (base 2023)

95,2%



Modalités d'accès : Point GPS :

43.255978114499335,

-1.071336118159148

Finaliser l'acquisition du tableur avec les données de sa ferme et réponses aux questions spécifiques (durées d'amortissement, prise en compte des animaux présents plus ou moins d'un an sur la ferme, estimation des prises de risques et des aléas climatiques..)
Utiliser l'outil pour faire des choix : études de cas concrets issus du groupe (identifiés en amont). Par ex : réaliste d'amortir un outil seul ? quelles conditions ? où sont les leviers d'action ? échanges en groupes.
Bilan de ces 3 journées, tour de table de satisfaction, questionnaire de satisfaction, quizz
Suites à donner

Modalité d'enseignement

présentiel

Méthodes et moyens pédagogiques

Présentation pwp Outil de calcul (mis à disposition ensuite) Echanges entre l'intervenant et les producteurs

Dates, lieux et intervenants

05 févr 2024

09:00 - 17:00 (7hrs)

1215 Izura Azmeko errepeidea

64120 Ostabat

Richard Laizeau, consultant formateur SAS AR2L

Marlène Aucante, CIVAM BLE, animatrice monogastriques et arboriculture

06 févr 2024

09:00 - 17:00 (7hrs)

1215 Izura Azmeko errepeidea

64120 Ostabat

Richard Laizeau, consultant formateur SAS AR2L

Marlène Aucante, CIVAM BLE, animatrice monogastriques et arboriculture