

DU COÛT DE REVIENT AU PRIX DE VENTE : MAITRISER SES PRIX DE VENTE

Objectifs de la formation

être capable de calculer son prix de revient pour construire son prix de vente et améliorer sa stratégie commerciale.

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Déroulé

Définition du cout de production, prix de revient, du prix • de vente, les indicateurs qui les composent Choix des productions sur lesquels travailler (légumes, • volailles), validation des options retenues pour leur calcul Début du remplissage de la grille par chaque producteur et prise en main de l'outil

Entre les deux sessions : chercher dans la comptabilité et autres documents nécessaires au remplissage de la grille.

- Retours sur la collecte des indicateurs (temps de travail etc...) et échanges sur les difficultés rencontrées
- Partage des prix de revient calculés, analyse collective (itinéraires techniques, productivité, temps de travail), réflexion autour des améliorations possibles
- Définition et passage du prix de revient à un prix de vente (prix du marché)
- Analyse collective
- Bilan de la formation

Dates, lieux et intervenants

08 avr 2021

09:00 - 17:00 (14hrs)

Avignon

84000

Coralie Pireyre, FRAB Aura

Infos complémentaires



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Vaucluse

Durée de la formation 2 jour(s)

Date limite d'inscription 05/02/2021

Tarifs

Plus de renseignements

Oriane Mertz

oriane.mertz@bio-provence.org

AgribioVaucluse