

# Réaliser son plan de culture AB pour la vente directe

## Objectifs de la formation

Savoir réaliser un étalonnage d'une production diversifiée de qualité, adaptée à ses débouchés - Mettre en place une rotation efficace des cultures - Répondre aux besoins et aux envies du producteur

## Pré-requis

Aucun

## Déroulé

Programme en bref :

- Définition des caractéristiques et conséquences de la vente directe
- Objectif et programme : planification de la production pour la vente directe
- Équipements (serres, voiles) permettant un échelonnement de la production, ...
- Avantages et contraintes de la diversification des cultures...
- Planning et potentiel de rendement de différentes cultures
- Réaliser une planification de la production

La journée se présentera sous la forme d'une matinée en salle (au MIN Fleurs, NICE) et d'une visite d'une exploitation ayant mis en place un plan de culture l'après-midi (Carros).

Nos Conditions Générales de Service (CGS) sont disponibles ici : <http://www.bio-provence.org/Les-Conditions-Generales-de-Service-Formation?structure=10&type=publications>

## Dates, lieux et intervenants

**27 sept 2017**

09:00 - 17:00 (7hrs)

MIN FLEURS

06296 Nice

Catherine Mazollier, technicienne du GRAB

## Financier(s)



## Infos complémentaires



• AGRIBIO 06 •  
Les Paysans BIO des Alpes-Maritimes

**Durée de la formation** 1 jour(s)

## Tarifs

gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA

Gratuit pour les agriculteurs et porteurs de projets adhérents. Forfait de 40€/an pour les non-adhérents éligibles à VIVEA. 150€ pour les non éligibles à VIVEA.

## Plus de renseignements

Alexandre Barrier-Guillot  
[agribio06@bio-provence.org](mailto:agribio06@bio-provence.org)  
Agribio Alpes-Maritimes