

# Commercialiser en Point de Vente Collectif

## Objectifs

- Connaître les spécificités, atouts et contraintes de la commercialisation en magasin de producteurs et boutique paysanne - Etre capable de raisonner l'aménagement, la présentation et la communication de la boutique pour bien vendre ses produits

## Enjeux

Depuis plusieurs années, les circuits courts de commercialisation des produits agricoles et alimentaires connaissent un succès croissant. Diverses modalités de vente se développent, chacune avec des implications différentes pour les agriculteurs et sollicitant des compétences spécifiques (vente, logistique, conditionnement, etc.). En s'appuyant sur des présentations, des retours d'expérience de professionnels, des ateliers pratiques et des échanges, cette formation vous permet de vous poser les bonnes questions et d'acquérir des outils pour la commercialisation en point de vente collectif.

## Pré-requis

Aucun

## Contenu

- Présentation des différents systèmes de vente en collectif
- Savoir accueillir le client
- Raisonner l'aménagement intérieur et l'organisation d'une boutique
- Présenter les produits de façon attractive en boutique et communiquer pour mieux vendre
- Visite d'un magasin de producteurs (les Halles de Vézénobres) et témoignage: analyse de la situation du magasin, repérage des points faibles et des points forts

## Infos complémentaires



**Durée de la formation** 1 jour(s)

### Tarifs

Adhérent 140€

Non adhérent 140€

Non agricole 180€

Autres situations (demandeurs d'emploi, RSA, ...) : nous contacter

### Plus de renseignements

Nina Bigaud

bigaud@civamgard.fr

FD CIVAM du Gard

Domaine de Puechlong

30170

SAINT NAZAIRE DES GARDIES

Tel. 04.66.77.11.12

Fax. 04.66.77.10.83

N° d'organisme de formation :

91.30.00.40.930

**Taux de satisfaction : %**



**Modalités d'accès :**

[Conditions générales de formation](#)

## Dates, lieux et intervenants

**17 nov 2016**

09:00 - 17:00 (7hrs)

Domaine de Puechlong

30610 St Nazaire des Gardies

- Patrick VANUXEEM, maraîcher bio, Halles de Vézénobres

- Pascale MEJEAN, animatrice, Réseau Boutiques paysannes

- Catherine GOUGNAUD, BIOCOOP "La fourmi et la cigale"

## Financier(s)



Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

## Financement de la formation et pièces à fournir

## Bulletin d'inscription

Nom \_\_\_\_\_

Prenom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Courriel \_\_\_\_\_

Tél \_\_\_\_\_

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation ([Voir la fiche](#))