

# Aménagement d'un point de vente collectif

D030/2014/65

## Objectifs

Donner davantage de cohérence au groupe de producteurs en maîtrisant les techniques de communication

## Pré-requis

Pas de pré-requis

## Contenu

Acquérir la capacité d'analyser les ventes actuelles; Exposé théorique sur la présentation des produits, la communication et la circulation du client dans le Point de vente.

Apprendre à repérer les points faibles et à proposer des améliorations.

Mise en relation de ces observations avec la présentation des produits : emballage, disposition dans la boutique.

Visite du point de vente pour appliquer l'exposé aux produits présents dans la boutique.

## Infos complémentaires



**Durée de la formation** 1 jour(s)

**Date limite d'inscription** 19/03/2014

### Tarifs

Adhérent 0€

gratuit pour les agriculteurs éligibles

VIVEA

### Plus de renseignements

Franç Andréa

ADEAR LR

04 67 06 23 67 adearl@yahoo.fr

Mas de Saporta - Bât. B - 34875 Lattes

**Taux de satisfaction :** %

Repas tiré du sac



**Modalités d'accès :**

## Dates, lieux et intervenants

**21 mars 2014**

09:30 - 17:30 (7hrs)

salle voisine de l'office de tourisme. col de la Serreyrède  
30570 L'ESPEROU

Valérie Long-Aragon, Institut Consulaire de Formation et Pascale Mejean, Réseau des Boutiques Paysannes en Languedoc-Roussillon.

## Co-organisateur(s)



## Financier(s)



## Bulletin d'inscription

Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

Courriel \_\_\_\_\_

Téléphone \_\_\_\_\_

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire) et votre attestation VIVEA à

J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation ([Voir la fiche](#))