

# Savoir établir le prix de vente de ses produits

## Compte personnel de formation

### Objectifs

• Comprendre de quoi est composé le prix de vente • Utiliser plusieurs méthodes complémentaires de calcul de prix • Déterminer un prix de vente rémunérateur et cohérent par rapport à sa stratégie de commercialisation.

### Enjeux

Comment fixer un prix de vente juste et rémunérateur selon son marché, sa stratégie commerciale et la concurrence ?

### Pré-requis

- Bases de la comptabilité (charges fixes, charges variables, amortissements...) - Apporter lors de la formation les éléments techniques et économiques sur les produits en vente

### Contenu

La formation alternera entre temps théoriques et exercices pratiques permettant à chaque stagiaire de travailler sur son cas. Les éléments qui seront abordés pendant la journée sont les suivants :

- Stratégie de commercialisation et prix de vente
- Définitions : coût de revient, marge commerciale, TVA...
- Éléments composant le prix de vente
- Trois approches complémentaires de calcul du prix
  - > Par rapport à la concurrence (mercuriales)
  - > Par rapport au coût (méthode du coût de revient, méthode des coûts variables)
  - > Par rapport à la demande (prix psychologique et propension à payer)
- Facteurs à prendre en compte dans le choix du prix de vente.

### Infos complémentaires



**Durée de la formation** 1 jour(s)

**Date limite d'inscription** 02/02/2021

### Tarifs

Non agricole 175€

gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA

Autres situations (salariés agricoles, demandeurs d'emploi, RSA, etc.) : nous contacter

### Plus de renseignements

Camille VILLAJOS

villajos@civamgard.fr

FD CIVAM du Gard

216 chemin de Campagne

30250 SOMMIÈRES

Tel. 04.66.77.10.83

N° d'organisme de formation :

91.30.00.40.930

**Taux de satisfaction** : %

Apportez votre pique-nique

**Modalités d'accès** :

### Dates, lieux et intervenants

**03 févr 2021** (7hrs)

216 chemin de Campagne  
30250 Sommières

Nabil HASNAOUI AMRI, Consultant formateur,  
AlimEnTerres

### Financier(s)



### Financement de la formation et pièces à fournir

### Bulletin d'inscription

Nom \_\_\_\_\_ 1/1 \_\_\_\_\_

Prenom \_\_\_\_\_