

# Savoir établir le prix de vente de ses produits

## Compte personnel de formation

### Objectifs de la formation

- Comprendre de quoi est composé le prix de vente
- Utiliser plusieurs méthodes complémentaires de calcul de prix
- Déterminer un prix de vente rémunérateur et cohérent par rapport à sa stratégie de commercialisation.

### Enjeux

Comment fixer un prix de vente juste et rémunérateur selon son marché, sa stratégie commerciale et la concurrence ?

### Pré-requis

- Bases de la comptabilité (charges fixes, charges variables, amortissements...) - Apporter lors de la formation les éléments techniques et économiques sur les produits en vente

### Contenu

La formation alternera entre temps théoriques et exercices pratiques permettant à chaque stagiaire de travailler sur son cas. Les éléments qui seront abordés pendant la journée sont les suivants :

- Stratégie de commercialisation et prix de vente
- Définitions : coût de revient, marge commerciale, TVA...
- Éléments composant le prix de vente
- Trois approches complémentaires de calcul du prix
  - > Par rapport à la concurrence (mercuriales)
  - > Par rapport au coût (méthode du coût de revient, méthode des coûts variables)
  - > Par rapport à la demande (prix psychologique et propension à payer)
- Facteurs à prendre en compte dans le choix du prix de vente.

### Infos complémentaires



**Durée de la formation** 1 jour(s)  
**Date limite d'inscription** 02/02/2021

### Tarifs

Non agricole 175€  
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA  
Autres situations (salariés agricoles, demandeurs d'emploi, RSA, etc.) : nous contacter

### Plus de renseignements

Camille VILLAJOS  
villajos@civamgard.fr  
FD CIVAM du Gard  
216 chemin de Campagne  
30250 SOMMIÈRES  
Tel. 04.66.77.10.83  
N° d'organisme de formation :  
91.30.00.40.930

**Taux de satisfaction** : %

Apportez votre pique-nique



**Modalités d'accès** :

### Dates, lieux et intervenants

**03 févr 2021** (7hrs)      216 chemin de Campagne  
30250 Sommières

Nabil HASNAOUI AMRI, Consultant formateur,  
AlimEnTerres

### Financier(s)



### Financement de la formation et pièces à fournir

### Bulletin d'inscription

Nom \_\_\_\_\_

Prenom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Courriel \_\_\_\_\_

Tél \_\_\_\_\_

J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation ([Voir la fiche](#))