

# Organiser sa production pour les AMAP et la vente de paniers

## Objectifs de la formation

- Comprendre le fonctionnement et l'éthique des AMAP ainsi que des systèmes de paniers
- Construire un plan de culture pour 40 paniers dans différents contextes
- Maîtriser la gestion logistique de ces modes de commercialisation en circuits courts

## Enjeux

L'AMAP, Association pour le Maintien d'une Agriculture Paysanne, offre un débouché assuré et rémunérateur aux maraîchers, à condition de bien s'organiser pour composer des paniers de produits variés tout au long de l'année. La vente en paniers aux consommateurs pose des questions similaires d'organisation et de planification. La gestion de l'approvisionnement est un exercice complexe et la viabilité de ce système nécessite des connaissances pointues et une organisation bien maîtrisée. Cette formation vous aidera à mettre en place une stratégie et à planifier votre production maraîchère pour fournir une AMAP, ou un système de paniers.

## Pré-requis

Agriculteurs, porteurs de projet d'installation

## Déroulé

A distance

Durée : 2 h

Afin de mieux préparer les 2 journées en présentiel, un espace sur internet sera mis à disposition des participants plusieurs jours avant la formation :

- Découvrir le fonctionnement et l'éthique des AMAP : origine, charte, etc.
- Découvrir les fonctionnements des systèmes de paniers.
- Les bonnes questions à se poser avant de se lancer.
- Auto-positionnement et réflexion sur son projet.

En présentiel

1ère journée

- Débriefing de la phase à distance

- Avantages, inconvénients et raisons de choisir la vente en AMAP ou paniers

- Visite chez un-e producteur-trice en AMAP ou système de paniers : échanges et questions

2ème journée

Sur la base d'exercice pratique et de la réflexion « à distance » de chaque stagiaire sur son projet :

- Présentation d'outils pour organiser une production régulière et gérer ses livraisons
- Création d'un plan de culture, réflexion sur le plan de charge, conception d'un plan d'approvisionnement
- Chiffrage d'un projet de vente en AMAP et création d'un plan de trésorerie
- Communication avec les amapiens et les clients des paniers

## Dates, lieux et intervenants

**07 févr 2019**

09:00 - 17:00 (7hrs)

FD Civam Gard

30250 Sommières

Jocelyne FORT, maraîchère bio ayant commercialisé toute sa production en AMAP

**08 févr 2019**

09:00 - 17:00 (7hrs)

FD Civam Gard

30250 Sommières

Jocelyne FORT, maraîchère bio ayant commercialisé toute sa production en AMAP

## Financier(s)



## Financement de la formation et pièces à fournir

## Bulletin d'inscription

Nom \_\_\_\_\_

Prenom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

Courriel \_\_\_\_\_

Tél \_\_\_\_\_

J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation ([Voir la fiche](#))

## Infos complémentaires



**Durée de la formation** 2 jour(s)

**Date limite d'inscription** 05/02/2019

## Tarifs

gratuit pour les agriculteurs éligibles

VIVEA

Porteurs de projet non éligibles au Vivea, demandeurs d'emploi, salarié agriculteurs: nous contacter

## Plus de renseignements

Camille VILLAJOS

villajos@civamgard.fr

FD CIVAM du Gard

216 Chemin de campagne

30250

SOMMIERES

Tel. 04.66.77.11.12

N° d'organisme de formation :

91.30.00.40.930

repas partagé tiré du sac