

Commercialiser les produits de sa ferme en vente directe et circuits courts

Objectifs

De la mise en place de la stratégie commerciale, à l'élaboration d'une communication adaptée. Maîtriser les aspects économiques et de communication de sa ferme.

Contenu

Identifier les différents aspects de la stratégie commerciale et s'appuyer sur son territoire.

Construire son propre projet et adapter sa communication

Infos complémentaires



Durée de la formation 2 jour(s)
Date limite d'inscription 25/03/2019

Tarifs

Non agricole 300€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA
Nos formations ont un coût de 150€/jour.
Les agriculteurs (chef d'exploitation, cotisant solidaire, conjoint collaborateur, aide familial), et les personnes en démarche d'installation munies d'une attestation délivrée par le PAI sont pris en charges par l

Plus de renseignements

Lost Allison
contact@adear13.com
ADEAR 13 Bouches du Rhône
2 avenue du Colonel Reynaud
13660
ORGON
Tel. 04.90.55.17.86

Taux de satisfaction : %



Modalités d'accès :

[Conditions générales de formation](#)

[Règlement intérieur](#)

Dates, lieux et intervenants

01 avr 2019 Bouches-du-Rhône
09:00 - 17:00 (7hrs) 13660 Orgon

02 avr 2019 Bouches-du-Rhône
09:00 - 17:00 (7hrs) 13660 Orgon

Bulletin d'inscription

Nom _____ Prénom _____

Adresse _____

Courriel _____

Téléphone _____

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire) et votre attestation VIVEA à l'ADEAR13, 2 avenue du Colonel Noël Reynaud, 13660 ORGON

Maïté Martinez, référente commercialisation/circuit-court à l'ADEAR 13.

Maïté Martinez, référente commercialisation/circuit-court à l'ADEAR 13.