

# Vente-directe comment être plus performant?

## Déroulé

- vocabulaire, arguments d'un produit et comportement du vendeur
- les 3 acteurs de la vente-directe: clients, produit et vendeur
- les étapes logiques d'une vente
- animer un stand

## Infos complémentaires



• AGRIBIO 06 •  
Les Paysans BIO des Alpes-Maritimes

**Durée de la formation** 2 jour(s)

### Tarifs

gratuit pour les agriculteurs éligibles  
VIVEA

### Plus de renseignements

Nolwenn Yobé  
agribio06@bio-provence.org  
Agribio 06  
Box 58 - MIN Fleurs 6  
06 296  
NICE Cedex 3  
Tel. 04 89 05 75 47

## Dates, lieux et intervenants

**10 mars 2016**

09:00 - 17:00

MIN Fleurs

06000 Nice

Claudine Blanckaert, formatrice CB2M

