

# Améliorer l'accueil du client en Boutique Paysanne

## améliorer sa communication D030/2014/78

### Objectifs de la formation

Améliorer l'organisation et la présentation des produits, mieux communiquer pour mieux vendre

### Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

### Déroulé

Maîtriser les principes de la communication et optimiser la présentation des produits.

Apprendre à réaliser un bilan visuel en magasin.

Evaluer les avantages et les inconvénients d'un point de vue commercial des différents plan d'agencement. Tenir

compte des sens de circulation des clients et de la cohérence des gammes produits et leurs positions dans le point de vente.

Appliquer les concepts de la vente et l'étude du comportement du consommateur à l'aménagement des linéaires de la boutique.

### Infos complémentaires



**Durée de la formation** 2 jour(s)

**Date limite d'inscription** 08/03/2014

### Tarifs

Adhèrent 0€

Formation prise en charge pour les stagiaires éligibles VIVEA

### Plus de renseignements

Réseau BP

Loïc Jeanjean : 06 77 10 59 70

Andréa Franc, ADEAR, 04 67 06 23 67

adearlr@yahoo.fr

Mas de Saporta - Bât. B - 34875 Lattes

Repas tiré du sac - Confirmez votre présence à Marie avant le 18 svp !

### Dates, lieux et intervenants

#### 10 mars 2014

09:30 - 17:30 (7hrs)

Boutique "Aura des Champs" 16 place St Euzéby  
30120 Le Vigan

Vincent Duclos

Loïc Jean Jean , Paysan animateur du réseau des Boutiques Paysannes

#### 07 avr 2014

09:30 - 17:30 (7hrs)

Boutique "Terroir Cevennes" La chataigneraie  
30140 Thoiras

Vincent Duclos

Loïc Jean Jean , Paysan animateur du réseau des Boutiques Paysannes

### Partenaire(s)



### Financier(s)



### Bulletin d'inscription

Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Courriel \_\_\_\_\_

Téléphone \_\_\_\_\_

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire) et votre attestation VIVEA à

J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation ([Voir la fiche](#))