

• Etablir son prix de revient avec la méthode FNAB/Laizeau

Durée 2 jours

DATES 12, 13 Déc. 2024

Lieu Sommières

Intervenant

Richard Laizeau, arboriculteur et formateur du réseau FNAB depuis 15 ans

Pré-requis

Avoir déjà utilisé un tableur Excel (les fonctionnalités de base)

Inscrivez-vous : voir page 4

Contact : Juliette BELLAY
06 03 71 21 43
bellay@civamgard.fr

Le calcul du prix de revient est une étape indispensable pour assurer la viabilité d'une entreprise agricole, et permettre d'adapter sa stratégie commerciale. Richard Laizeau, arboriculteur et formateur en gestion et commercialisation, a développé en partenariat avec la FNAB, un outil pédagogique et opérationnel permettant de s'approprier facilement cette démarche. L'objectif de cette formation est de gagner en autonomie sur la gestion de votre entreprise, et gagner en sérénité sur la fixation de vos prix.

Objectifs

- Fixer un prix de vente rémunérateur pour le. paysan.ne.
- S'approprier la notion de prix de revient et ses composantes.
- S'approprier un outil Excel permettant de calculer le prix de revient de ses produits.
- Adapter sa stratégie, au prix proposé.

Programme

- Le rôle de la prévision dans le processus de gestion.
- L'intégration du travail (chef.fe d'entreprise, aide familiale...) : quelle valeur donner à son travail ?
- Les charges courantes dans la fixation du prix de vente
- Détermination du prix de revient et passage au prix de vente.



• Formations partenaires

20 et 21/11/24 - Les aspects juridiques des collectifs agricoles
organisée par GR CIVAM PACA

29/04/25 - Utiliser de manière autonome TéléPAC
organisée par CIVAM Bio 34

5, 14, 29 /11 et 3/12/24 - Formation : 4 journées pour réfléchir à son collectif agricole
organisée par l'ADDEARG