

PROFESSIONNALISER LA VENTE DE SES PRODUITS (2 jours)

OBJECTIFS

Savoir optimiser la vente de ses produits. Développer son « savoir-vendre – savoir convaincre » en circuits courts ou en circuits longs. Améliorer ses compétences en accueil « clients ».

PROGRAMME

Vendredi 28 septembre

Connaître les étapes de la vente, de l'accueil jusqu'à la vente. Démarcher, accueillir, fidéliser le client.

- La relation Client Vendeur
- Les outils d'aide à la vente (questions, effets, écoute ...)
- Les jeux joués par les clients (Comment s'adapter?)
- L'accueil du client
- L'attractivité : les conditions
- Quelle forme de communication utiliser?
- Le stand : agencement et organisation

Stratégie en fonction du type de client (circuit long ou vente directe).

Mercredi 3 octobre

Méthodes d'optimisation de ses ventes. Comprendre la découverte des besoins du client.

Présentation de la gamme des produits (de la présentation à la dégustation – développer une argumentation efficace).

Savoir traiter des objections avec de bons arguments et savoir conclure une vente.



Vendredi 28 septembre et Mercredi 3 octobre 2018 à Auch (Gers - 32)

Intervenant : Emmanuelle ROUZET, spécialisée en marketing et techniques de vente du vin, des produits agro-alimentaires et des services.

Responsable de formation : Charleyne BARTHOMEUF

Méthodes pédagogiques: Apports théoriques en salle et échanges avec les participants sur des situations concrètes.

BULLETIN D'INSCRIPTION FORMATION : Professionnaliser la vente de ses	☐ J'autorise l'ADEAR 32 à communiquer mes coordonnées pour un éventuel covoiturage.
produits. DATES: Vendredi 28 septembre et Mercredi 3 octobre 2018. NOM:	☐ En m'inscrivant à cette formation j'accepte les conditions générales de services de l'ADEAR 32 en ligne sur notre site dans l'onglet "Formations". Fait à
PRENOM:	VOS ATTENTES POUR CETTE FORMATION
ENTREPRISE:	Quelles sont les nouvelles pratiques, méthodes et
ADRESSE:	connaissances que je souhaite acquérir?
CODE POSTAL: COMMUNE:	
TELEPHONE:	Inscription: Veuillez retourner le bulletin d'inscription accompagne
EMAIL:	d'un chèque de caution de 20 euros avant le 14 septembre à l'adresse suivante :
DATE DE NAISSANCE (exigée par VIVEA):	ADEAR 32 / Association pour le développement de l'emploi agricole et rural du Gers
PRÉSICIONS SUR VOTRE STATUT : ☐ Chef d'exploitation ☐ Cotisant(e) solidaire	ADEAR du GERS 1 rue Dupont de l'Eure 32000 Auch
☐ Salarié(e) ☐ Porteur de projet ☐ Autre, précisez	Pour plus de renseignements, contactez nous au : 05 62 05 30 86 ou à contact@adear32.fr.

FORMATION PROFESSIONNELLE

PROFESSIONNALISER LA VENTE DE SES PRODUITS

INFORMATIONS PRATIQUES

Durée: 14 heures.

Public: Agriculteurs et porteurs de projet souhaitant améliorer la présentation de leurs produits.

Pré-requis: Aucun.

Lieu et horaires : 28 septembre et 3 octobre au Conseil départemental - la Chartreuse - salle n°3 : 81 Route de Pessan 32000 Auch. De 9h30 à 17h30.

N° d'activité de formation : 73320036332

Repas de midi: Repas pris sur place. Amenez un pique-nique à partager entre tous.

Coût et prises en charge

<u>Coût de la formation</u>: nous consulter. La totalité du coût de la formation peut être pris en charge par VIVEA pour les personnes éligibles (agriculteurs et porteurs de projet).

Salariés: Le coût de la formation peut être en partie pris en charge par le FAFSEA. Dans ce cas, nous consulter.

<u>Porteurs de projet en phase d'installation</u>: Les porteurs de projet peuvent bénéficier d'une prise en charge par le fonds VIVEA. Pour cela, une attestation d'éligibilité doit être demandée au "Point Accueil Installation" de la Chambre d'Agriculture de votre département. Merci de joindre l'original de cette attestation à votre bulletin d'inscription.

<u>Crédit d'impôt</u>: Si vous êtes au réel, vous pouvez couvrir une partie de vos frais grâce au crédit d'impôt à la formation. Pour vos heures passées en formation vous pouvez bénéficier aussi d'une prise en charge partielle du coût de votre remplacement.

Modalites

- Une attestation de participation sera remis au stagiaire à la fin de la formation.
- Mode d'évaluation : fiche d'autoévaluation.