

La vente à la ferme favorise le lien direct entre producteurs et consommateurs et constitue le premier circuit court dans le Gard en nombre d'exploitations qui le pratiquent. Cependant, les porteurs de projets et les agriculteurs qui souhaitent se lancer dans ce circuit n'ont pas toujours connaissance des implications de l'ouverture au public de leur exploitation, des règles à respecter ou encore des outils et moyens pour vendre efficacement. Cette formation vous permettra de renforcer vos compétences dans ce domaine.

Public

- Agriculteurs/trices et porteurs de projet agricole.

Intervenants

- Kristel MOINET, auteure du livre «Vente directe et Circuits courts» aux Editions de la France Agricole, animatrice au Biocivam 11
- Agriculteur vendant ses produits à la ferme

Méthodes et moyens pédagogiques

- Présentation orale et échanges
- Visite de ferme

Objectif

- Connaître les spécificités de la commercialisation à la ferme.
- Maîtriser la réglementation à respecter.
- Mettre en place un point d'accueil attractif.

Programme

- Visite chez un producteur vendant ses produits en direct à la ferme.
- Présentation des différentes modalités de vente à la ferme.
- Atouts et contraintes de la vente directe à la ferme.
- Réglementation pour la vente directe à la ferme
- Déroulement de la vente et compétences-clés.
- Mettre en place un point d'accueil attractif.



→ **Inscription obligatoire** à l'aide du bulletin d'inscription : [cliquez ici](#) pour l'inscription en ligne ou voir en fin de catalogue

→ **Plus d'info ?** Contactez Nina BIGAUD, 04 66 77 10 83 bigaud@civamgard.fr

Infos pratiques
Apporter votre pique-nique !