

COMMERCIALISATION



## CIBLER ET CONSTRUIRE SA COMMUNICATION EN VENTE DIRECTE

### Stratégie, posture et supports

**Paysans et porteurs de projet formez-vous !**

Venez améliorer vos méthodes de communication pour mieux vendre.

**Public :** paysan(ne)s installé(e)s commercialisant en circuits courts, porteur(se)s de projet souhaitant vendre en circuits courts

**Pré-requis :** être capable de formuler ses choix de circuits de distribution

**Objectif pédagogique :** être en capacité à formuler un plan d'action de communication.

**Date :** lundi 6 oct. 2014 de 9h à 17h

**Lieu :** Dans les locaux de Pays d'Aix Association, 16 Place Romée de Villeneuve, 13090 Aix-en-Provence - Salle 301

**Formateur :** Maïté MARTINEZ animatrice à l'ADEAR13

### PROGRAMME

#### Acquérir les fondamentaux de la communication

- ✿ Examen des différents supports de communication existants et leurs applications
- ✿ Construire un contenu (texte, image, etc.) en rapport avec son positionnement et ses clients
- ✿ Connaître les règles relatives à la publicité (enseigne, pré-enseigne, etc.)

#### Mettre en œuvre les outils de la communication pour mieux vendre

- ✿ Analyse comparée de différents supports et de l'approche des concepteurs.
- ✿ Construire un plan de communication par une approche multidimensionnelle.
- ✿ Organiser un évènement sur sa ferme.



Inscrivez-vous auprès de  
**l'ADEAR 13 au 04.90.55.17.86**  
ou [contact@adear13.com](mailto:contact@adear13.com)